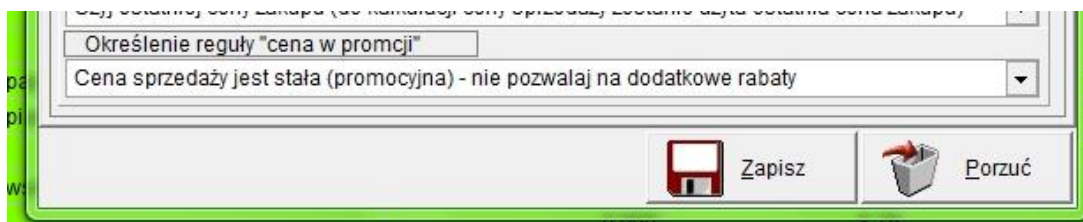


Implementacja funkcjonalności "CENA W PROMOCJI"

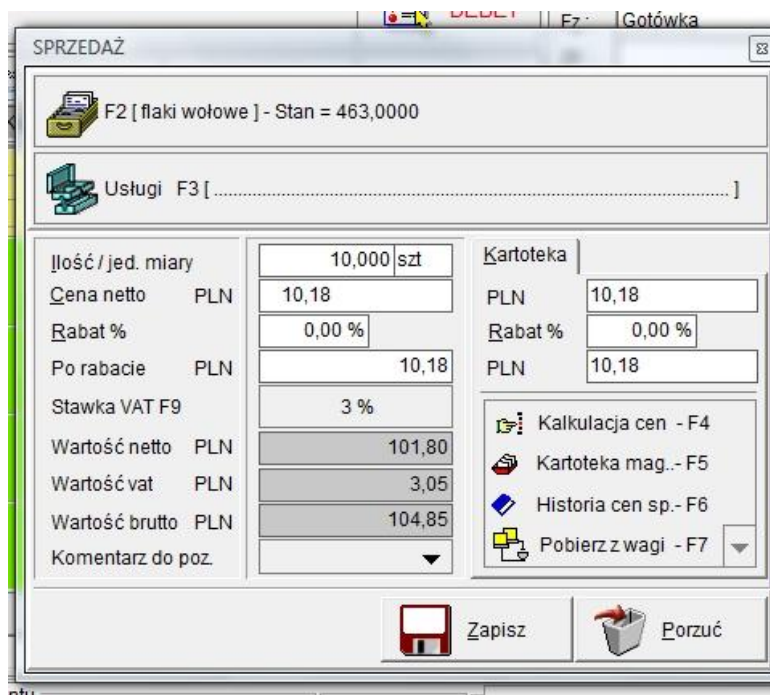
Istnieje możliwość skonfigurowania kartoteki magazynowej w tryb pracy „CENA PROMCYJNA”, należy w tym celu wybrać na zakładce „Ceny sprzedaży” i wybrać w opcjach "Określenie reguły cena w promocji" pozycje jak poniższym zrzucie ekranu.



Opcjonalnie mamy trzy możliwości :

- Kartoteka magazynowa nie podlega regułom kampanii promocyjnych
- Do ceny sprzedaży zastosuj rabat zgodnie z kryteriami kartoteki Klienta
- Cena sprzedaży jest stała (promocyjna) – nie pozwalaj na dodatkowe rabaty

W przypadku wyboru "Cena sprzedaży jest stała (promocyjna) – nie pozwalaj na dodatkowe rabaty" program podczas tworzenia dokumentów sprzedaży (FA, EX, WZ) nie pozwoli użytkownikowi na zmianę ceny sprzedaży lub rabatu (rabat dla pozycji zostanie automatycznie zmodyfikowany do 0). Ustawienie tego parametru na kartotece magazynowej jest tożsame z zadeklarowaniem ceny sprzedaży jako parametru ostatecznej ceny sprzedaży (bez możliwości jej modyfikowania z poziomu pozycji dokumentu).



Zmiana ceny sprzedaży dla pozycji dokumentu jest tylko możliwa poprzez „Kalkulacje ceny”. W przypadku użycia funkcji „Rabat do całego dokumentu” pozycje o statusie "Cena sprzedaży jest stała (promocyjna) – nie pozwalaj na dodatkowe rabaty" nie będą przeliczane.